COMPANIFY

Companify — Documentação completa · v0.3.1

Conselho executivo virtual para construir a empresa por trás de uma marca

Guia do usuário e referência técnica para criar,
documentar e auditar planos de negócio.

Documentação completa
Edição 0.3.1
Gerado em 14/11/2026
Fonte editorial: docs/

Sumário

Documentação do Companify 6
Fontes oficiais 6
Guia completo do usuário 7
Leia online ou como parte do ebook 7
Atalho para começar sem estudar a arquitetura 7
Percurso recomendado 7
O resultado no repositório 8
Instalação do Companify 9
Requisitos 9
Instale com o gerenciador de skills 9
Prepare o projeto 9
Preencha a configuração 10
Escolha a entrada adequada 11
Conceitos e taxonomia do Companify 12
Processo e resultado 12
As dez categorias canônicas 12
Estágios da empresa 13
O documento central: o Company Context 13
As quatro fases 13
As skills como especialistas 13
Primeiro plano de negócio com o Companify 14
Use o orquestrador 14
Fase 1: diagnóstico da empresa 14
Fase 2: viabilidade 14
Fase 3: conselho executivo 15
Fase 4: consolidação 15
Empresas existentes podem pular etapas 16
Entrevista e Company Context 17
Descoberta progressiva, não questionário fixo 17
Classificação de cada resposta 17
Premissas críticas e experimentos 17
Lacunas de especialista 19

O conselho executivo 20
CEO: tese e integração 20
CPO: estratégia de produto 20
CTO: estratégia tecnológica 21
CMO: marketing a partir da marca 21
CRO: sistema de receita 21
CFO: consequências financeiras 21
COO: capacidade operacional 21
CHRO: arquitetura humana 21
Ameaças: exposição empresarial 21
Matriz de colaboração executiva 22
Board e o registro de escolhas 23
O que o Board faz 23
O que evitar 23
O formato esperado 23
O registro `ESC-NNN` 25
Plano de negócio 28
Consolidação, não concatenação 28
As 32 seções 28
Roadmap empresarial 29
Plano de 90 dias 29
Atualização contínua 29
Auditoria do plano de negócio 30
Não aprova pela presença de arquivos 30
As dimensões da rubrica 30
O veredito 30
Cadeia de comprovação 31
Relação com o Brandfy 32
Módulos complementares 32
O que o Companify consome, sem reescrever 32
Quando uma análise entra em conflito com a marca 32
Quando o Brandfy ainda não existe 33
Solução de problemas 34
A skill não aparece 34
O setup alteraria arquivos 34

- O Context Gate não fecha 34
- Uma escolha ficou sem comprovação 34
- Um conflito com o Brandfy não foi resolvido 35
- Uma projeção financeira aparece sem premissa 35
- A auditoria retornou `FAILED` 35
- O que incluir num relato de falha 35

Guia de desenvolvimento 36
- Autoridades técnicas 36
- Validação rápida 36

Arquitetura do Companify 37
- Biblioteca instalada no projeto consumidor 37
- Convenção `skills/companify-*` 37
- Estrutura interna de cada skill 38
- Tipos de skill 38
- Limites de escrita 38
- Dependências externas 39

Contrato das skills 40
- Estrutura mínima 40
- Protocolo operacional 40
- Entrevista e progresso 40
- Metadados para o agente 41
- Referências e templates 41
- Vocabulário proibido 42

Artefatos 43
- Estado interno: `.companify/` 43
- Resultado: `company/` 43
- Por que `strategy.md`, `roadmap.md` e `README.md` têm dono explícito 44

Testes e validação 45
- Suíte principal 45
- Teste manual do setup 45
- Validador de proibições do Hub 45
- Documentação e ebook 46
- Inspeção humana 46

Contribuição e manutenção 47
- Prepare a alteração 47

Crie ou altere uma skill 47
Respeite o vocabulário proibido 47
Documente o comportamento 47
Valide antes da publicação 48
Versione a release 48
Especificação do Companify 49
Ajustes aplicados sobre a especificação original 49
1. Visão geral 50
2. Relação entre Brandfy e Companify 50
3. Princípio central 51
4. Objetivos do Companify 52
5. O que o Companify não deve fazer 52
6. Arquitetura das skills 53
7. Estrutura interna de cada skill 53
8. Estrutura no projeto consumidor 53
9. Company Context 54
10–27, 30–31, 36–49. Demais seções 55
32. MVP e extensões futuras 55
33. Resultado esperado 56

Documentação do Companify

O Companify organiza a construção do plano de negócio em skills executivas especializadas. A documentação possui dois percursos porque o uso da biblioteca e a manutenção do repositório exigem informações diferentes.

PERCURSO	PARA QUE SERVE	COMECE POR
Guia do usuário	Instalar as skills, preparar um projeto e produzir os artefatos do plano de negócio	Guia completo do usuário
Guia técnico	Entender a arquitetura, alterar skills, manter os testes e publicar uma versão	Guia de desenvolvimento

O guia do usuário acompanha uma empresa desde a instalação até a auditoria do plano de negócio. Ele e o guia técnico compõem o PDF e o EPUB publicados em `ebooks/`, conforme a ordem registrada em `reading-order.txt`.

O guia técnico explica o contrato de uma skill, os diretórios gerenciados, os testes e a manutenção da biblioteca. Ele deve ser usado junto com o código, que continua sendo a fonte executável do comportamento.

Fontes oficiais

As páginas descrevem quatro fontes que cumprem papéis diferentes:

- `skills/` implementa os 17 especialistas e contém scripts, referências e metadados instaláveis.
- `.companify/` registra configuração, entrevista, premissas, escolhas, comprovações, métricas, ameaças e revisões do trabalho em andamento.
- `company/` guarda os artefatos empresariais consolidados: estratégia, mercado, modelo de negócio, produto, tecnologia, marketing, receita, finanças, operações, pessoas, ameaças, roadmap e o plano de negócio.
- `tests/` comprova os contratos automatizados do repositório.

Quando a documentação divergir de uma interface executável, corrija a página e o teste relacionado na mesma alteração.

Guia completo do usuário

No começo de uma empresa, o raciocínio fica espalhado: uma tese de negócio na cabeça do fundador, uma planilha financeira otimista, um roadmap de produto sem suposição registrada e nenhum lugar único que junte tudo isso. O Companify reúne esse raciocínio, conduz um conselho executivo virtual pelas análises que ainda faltam e grava um plano de negócio que você, os sócios e os agentes consultam antes da próxima escolha.

O Companify é uma biblioteca de skills para agentes. Ele não substitui a conversa com sócios, investidores, contador ou advogado. As skills separam fato de suposição e comparam alternativas. Elas também produzem artefatos repetíveis e mostram o que ainda depende de comprovação.

Leia online ou como parte do ebook

Este percurso e a referência técnica são publicados no mesmo PDF e EPUB. Os arquivos Markdown em `docs/` são a fonte editorial, por isso uma correção feita aqui entra nas duas edições no próximo build.

- O PDF preserva a diagramação e funciona bem para leitura, compartilhamento e impressão.
- O EPUB permite ajustar a fonte e o tamanho em leitores digitais.

A pasta dos ebooks registra a edição vigente, os artefatos publicados e os hashes em `build.json`.

Atalho para começar sem estudar a arquitetura

Para um primeiro plano rápido, sem conhecer o Companify, pule o percurso completo abaixo e use `$companify-assistente`: uma conversa em linguagem simples, sem jargão, que já roda a instalação nos bastidores. Volte para o percurso completo quando quiser profundidade em uma área específica ou passar pela esteira inteira.

Percurso recomendado

Comece pela instalação e confirme que as skills aparecem no projeto. Depois, leia os conceitos e a taxonomia antes de executar o setup. Essa ordem evita confundir `.companify/` (processo) com a pasta pública `company/` (resultado).

O trabalho completo segue esta sequência:

1. Instale e confira as skills.
2. Entenda a taxonomia e as camadas de informação.
3. Construa o primeiro plano de negócio.
4. Conduza a entrevista e preencha o Company Context.

5. Consulte o conselho executivo.
6. Resolva conflitos com o Board.
7. Consolide o plano de negócio.
8. Audite o plano antes de publicar.
9. Confira a relação com o Brandfy.
10. Investigue falhas conhecidas.

Uma empresa existente pode pular etapas já suficientemente documentadas, desde que a comprovação do que já existe justifique o salto. Uma ideia nova precisa de entrevista antes de qualquer análise executiva, pois nenhuma skill deve completar uma lacuna do Company Context com uma resposta apenas plausível.

O resultado no repositório

Ao final, o projeto consumidor mantém a origem do trabalho em `.companify/` e os artefatos utilizáveis em `company/`. Um conjunto completo tem um documento por área do negócio (da estratégia e do mercado às finanças, às operações e às ameaças), além do roadmap e do plano de negócio consolidado.

O relatório `.companify/reviews/YYYY-MM-DD-audit.md` fecha o percurso ao confrontar o plano com os artefatos produzidos. A aprovação automática não dispensa a leitura do plano completo por um responsável humano.

Instalação do Companify

Requisitos

O repositório de destino precisa estar acessível ao agente e usar um arquivo `AGENTS.md` que possa receber o bloco gerenciado do Companify. O script de setup usa Node.js 22 ou posterior e depende somente de módulos nativos.

Instale com o gerenciador de skills

Abra o terminal na raiz do projeto que receberá o plano de negócio e execute:

```
npx skills add promovaweb/companify
```

O comando instala o catálogo completo das 18 skills, num destino que varia conforme o agente escolhido. A origem, o caminho e o hash de cada skill ficam registrados em `skills-lock.json` do projeto consumidor.

Para listar o catálogo remoto antes de instalar, ou instalar apenas parte dele:

```
npx skills add promovaweb/companify --list
npx skills add promovaweb/companify --agent codex --skill '*' -y --copy
```

Prepare o projeto

Depois de instalar as skills, execute o setup na raiz do projeto consumidor:

```
node <caminho-da-skill-instalada>/companify-setup/scripts/setup.mjs --project .
```

O setup cria `.companify/`, prepara `company/` e inclui um bloco delimitado por `<!-- companify:consumer:start -->` e `<!-- companify:consumer:end -->` no `AGENTS.md`. O conteúdo que já existir fora desses marcadores permanece intacto. O script cria somente arquivos e diretórios ausentes, sem sobrescrever `.companify/` ou `company/` já preenchidos.

Os arquivos criados são:

```
.companify/
├── config.yaml
├── company-context.md
├── interview.md
├── assumptions.md
├── escolhas.md
├── comprovacoes.md
├── metrics.md
├── ameacas.md
└── reviews/

company/
└── README.md
```

Execute novamente em modo de conferência:

```
node <caminho-da-skill-instalada>/companify-setup/scripts/setup.mjs --project . --check
```

O segundo comando comprova a idempotência e informa qualquer arquivo ou diretório obrigatório que esteja ausente, ou um bloco do `AGENTS.md` desatualizado. Confira as alterações no Git para confirmar que a escrita ficou restrita aos caminhos previstos e só então avance.

Preencha a configuração

O arquivo `.companify/config.yaml` identifica a empresa, o país, o idioma, a moeda e o estágio:

```
version: 1

company:
  name: ""
  country: BR
  language: pt-BR
  currency: BRL
  stage: idea

paths:
  workspace: .companify
  output: company
  brand: brand
```

Os estágios possíveis são `idea`, `validation`, `pre-revenue`, `early-revenue`, `growth`, `scale` e `established`. O estágio orienta diretamente escolhas técnicas de outras skills, como a profundidade da entrevista em `$companify-interview` e a arquitetura recomendada por `$companify-cto`.

Escolha a entrada adequada

Quando o Company Context ainda tiver lacunas relevantes, comece com `$companify-interview`. Quando o objetivo for construir o plano completo do zero, use `$companify-builder`, que orquestra a esteira inteira e os quatro gates. Uma tarefa de escopo menor pode chamar a especialidade correspondente diretamente, por exemplo:

```
Use $companify-cfo para modelar o financeiro a partir do modelo de negócio já aprovado.
```

Quando a tarefa criar ou alterar uma marca em vez da empresa, use as skills `brandfy-*` em vez do Companify. As duas bibliotecas leem os mesmos arquivos, mas cada uma preserva os artefatos aprovados pela outra; veja relação com o Brandfy.

Conceitos e taxonomia do Companify

Processo e resultado

O Companify separa o material de raciocínio dos artefatos aprovados. Com essa separação, a entrevista registra uma suposição ainda não testada sem apresentá-la no plano de negócio como definição final.

CAMINHO	CONTEÚDO	PODE SER PUBLICADO
`.companify/`	Configuração, entrevista, premissas, escolhas, comprovações, métricas, ameaças e revisões	Não, salvo escolha explícita do responsável
`company/`	Estratégia, mercado, modelo de negócio, produto, tecnologia, marketing, receita, finanças, operações, pessoas, ameaças, roadmap e plano de negócio	Sim, depois da auditoria
`skills/companify-*/`	Método, referências, scripts e metadados instalados	Não como parte do plano

O caminho de saída é configurável em `.companify/config.yaml`, embora `company/` seja o padrão esperado pelas skills. Uma mudança de diretório precisa ser refletida nos comandos, links e relatórios.

As dez categorias canônicas

Toda informação relevante do plano de negócio é classificada em uma das dez categorias:

```
FATO
COMPROVAÇÃO
DECLARAÇÃO DO USUÁRIO
CONTEXTO BRANDFY
INFERÊNCIA
HIPÓTESE
PREMISSA
RECOMENDAÇÃO
ESCOLHA
PENDÊNCIA
```

O plano final mostra cada item marcado como `HIPÓTESE` com essa marca, sem tratá-lo como fato confirmado. Um número sem comprovação disponível vira premissa explícita com três cenários (conservador, base e agressivo), em vez de um valor único apresentado como certeza.

Estágios da empresa

`.companify/config.yaml` registra o estágio atual: `idea`, `validation`, `pre-revenue`, `early-revenue`, `growth`, `scale` ou `established`. O estágio orienta a profundidade da entrevista, a arquitetura recomendada por `$companify-cto` e o rigor exigido de cada gate: uma empresa em `idea` precisa de mais tempo no Context Gate; uma empresa em `growth` já chega com tração e pode avançar mais rápido pelas etapas de descoberta.

O documento central: o Company Context

`.companify/company-context.md` oferece a todas as skills a mesma visão da empresa. O arquivo reúne a empresa e os fundadores, o problema, a solução e o cliente, a oferta, a receita, a tração e a aquisição, a operação e a tecnologia, além dos objetivos, das restrições, do material do Brandfy, das premissas e das pendências. Nenhuma skill mantém uma versão própria e divergente da empresa; todas leem o mesmo arquivo antes de trabalhar.

As quatro fases

O fluxo completo percorre diagnóstico da empresa, viabilidade, alinhamento executivo e consolidação. Cada fase termina em um gate e produz uma fonte que a próxima fase consegue ler; veja o percurso completo em primeiro plano de negócio.

As skills como especialistas

`$companify-builder` coordena o percurso, mas não substitui as especialidades. Ele encaminha a tarefa para a skill adequada e retoma o plano depois que a etapa produz o artefato esperado. Uma chamada direta continua válida quando o escopo é restrito, como revisar apenas o modelo financeiro a partir de um modelo de negócio já aprovado.

Cada skill precisa informar a fonte consultada, o artefato alterado, a comprovação usada e o que permaneceu como pendência. O resumo final deve permitir que outro agente retome o trabalho sem inferir o estado anterior.

Primeiro plano de negócio com o Companify

Use o orquestrador

Depois de instalar as skills e executar o setup, o caminho mais direto para construir o plano completo é:

```
Use $companify-builder para construir o plano de negócio do zero.
```

`$companify-builder` percorre a esteira inteira e não avança de uma fase para a seguinte enquanto o gate correspondente tiver item pendente sem justificativa registrada.

Fase 1: diagnóstico da empresa

O builder usa `$companify-setup`, carrega os arquivos do Brandfy quando `.brandfy/config.yaml` e `brand/strategy.md` existem, detecta o estágio da empresa e os documentos já existentes em `company/`. Depois conduz `$companify-interview` enquanto o Company Context tiver lacuna relevante.

A fase termina no **Context Gate**:

```
[ ] problema compreendido
[ ] cliente identificado
[ ] solução descrita
[ ] estágio conhecido
[ ] comprovações separadas de hipóteses
[ ] Brandfy carregado quando existente
```

Fase 2: viabilidade

`$companify-market` e `$companify-business-model` rodam em paralelo, produzindo `company/market.md` e `company/business-model.md`. A fase termina no **Viability Gate**:

```
[ ] mercado analisado
[ ] modelo de negócio definido
[ ] monetização analisada
[ ] principais custos conhecidos ou parametrizados
[ ] premissas críticas identificadas
```

Fase 3: conselho executivo

Os nove especialistas trabalham sobre o mesmo Company Context: `$companify-ceo`, `$companify-cpo`, `$companify-cto`, `$companify-cmo`, `$companify-cro`, `$companify-cfo`, `$companify-coo`, `$companify-chro` e `$companify-ameacas`. Eles não seguem uma ordem fixa, mas cada um lê os artefatos que os demais já publicaram em `company/`, conforme o detalhe de cada papel em conselho executivo.

Em seguida, `$companify-board` confronta as análises, resolve conflitos e registra escolhas em `.companify/escolhas.md`; veja Board e escolhas. A fase termina no **Executive Alignment Gate**:

```
[ ] CEO revisou direção
[ ] CPO revisou produto
[ ] CTO revisou tecnologia
[ ] CMO revisou marketing
[ ] CRO revisou receita
[ ] CFO revisou finanças
[ ] COO revisou operação
[ ] ameaças relevantes registradas
[ ] conflitos executivos analisados
```

Fase 4: consolidação

`$companify-business-plan` consolida `company/business-plan.md` e `company/roadmap.md` (plano de negócio). Depois, `$companify-audit` revisa o resultado (auditoria). A fase termina no **Business Plan Gate**:

```
[ ] plano consolidado
[ ] nenhuma hipótese crítica apresentada como fato
[ ] projeções possuem premissas
[ ] escolhas possuem rastreabilidade
[ ] ameaças possuem mitigação
[ ] métricas estão definidas
[ ] plano de 90 dias existe
[ ] pendências estão explícitas
```

Empresas existentes podem pular etapas

Uma empresa que já possui documentação forte não precisa repetir todo o percurso. `companify-builder` pode pular uma etapa já suficientemente documentada, desde que a comprovação do que já existe justifique o salto. Um sinal de builder mal executado é um plano de negócio elegante que nenhuma das nove lideranças reconheceria como fiel à própria análise.

Entrevista e Company Context

Descoberta progressiva, não questionário fixo

`$companify-interview` não aplica as cerca de 70 perguntas possíveis de uma vez. Ele lê o Company Context atual, identifica as dimensões com campo em branco e prioriza as perguntas que alteram o negócio de forma relevante. As dimensões vão da origem da ideia, do problema e da solução ao público, aos diferenciais e à concorrência, passando por receita, custos, canais, operação, tecnologia, pessoas, recursos, objetivos, restrições, ameaças e comprovações.

Uma empresa em estágio `idea` precisa de profundidade em problema/solução/público. Uma empresa em `growth` precisa de profundidade em tração/aquisição/operação. Uma pergunta respondida não é reaberta sem nova comprovação.

Classificação de cada resposta

Cada resposta entra em `.companify/interview.md` classificada como `FATO`, `COMPROVAÇÃO`, `DECLARAÇÃO DO USUÁRIO`, `CONTEXTO BRANDFY`, `INFERÊNCIA`, `HIPÓTESE` ou `PREMISSA`, antes de atualizar `.companify/company-context.md` com as respostas confirmadas.

Não invente uma resposta para completar o Company Context. Um campo sem informação permanece em branco com a pergunta registrada: o Context Gate de `$companify-builder` depende dessa honestidade para decidir se a esteira pode avançar.

Premissas críticas e experimentos

Quando uma resposta é uma premissa crítica (alto impacto, ainda não verificável), ela entra em `.companify/assumptions.md` no formato `ASS-NNN`:

```
ASS-001

Premissa:
CAC médio inicial de R$ 300.

Origem:
Estimativa do fundador.

Impacto:
Alto.

Área:
Financeiro / Marketing.

Como validar:
Executar campanha inicial com orçamento de R$ 5.000.

Status:
Não validada.
```

O campo Impacto usa uma das quatro faixas: `baixo`, `médio`, `alto`, `crítico`. Toda premissa crítica pode gerar um experimento, priorizando aprendizado barato antes de compromissos caros ou irreversíveis:

```
Hipótese:
Agências com mais de dez clientes pagariam R$ 497/mês.

Experimento:
Oferecer o produto a 20 agências do ICP.

Condição de sucesso:
Pelo menos 4 demonstrações e 2 contratos.

Prazo:
21 dias.

Resultado:
Pendente.
```

Atualize o `Status` (`não validada`, `em teste`, `validada`, `invalidada`) assim que houver resultado. Uma premissa invalidada não é apagada: vira comprovação para a próxima hipótese.

Lacunas de especialista

Uma lacuna que exige especialista de área (mercado, financeiro, técnico) é registrada como pendência endereçada à skill correspondente, em vez de respondida genericamente pela entrevista. Por exemplo, uma dúvida sobre tamanho de mercado é encaminhada a `$companify-market`, não respondida com uma estimativa improvisada.

O conselho executivo

O núcleo do Companify é composto por nove skills executivas. Elas compartilham o mesmo Company Context, não possuem raciocínio independente entre si e trabalham em paralelo depois do Viability Gate: nenhuma delas depende sequencialmente da outra, mas cada uma lê os artefatos que as demais já publicaram em `company/`.

Os cargos não existem para personificar respostas: existem para introduzir funções de otimização diferentes. Cada skill mantém sua pergunta central mesmo quando ela gera tensão com as demais.

SKILL	PERGUNTA CENTRAL	ARTEFATO
`companify-ceo`	É nisso que devemos concentrar a empresa?	`company/strategy.md`
`companify-cpo`	Isso cria valor para o usuário?	`company/product.md`
`companify-cto`	Isso é tecnicamente sustentável?	`company/technology.md`
`companify-cmo`	O mercado entenderá e encontrará isso?	`company/marketing.md`
`companify-cro`	Isso pode ser transformado em receita?	`company/revenue.md`
`companify-cfo`	Isso é economicamente sustentável?	`company/finance.md`
`companify-coo`	Conseguimos entregar isso repetidamente?	`company/operations.md`
`companify-chro`	Temos capacidade humana para executar?	`company/people.md`
`companify-ameacas`	O que pode dar errado, e como saberíamos a tempo?	`company/ameacas.md`

CEO: tese e integração

`companify-ceo` responde por que a empresa deveria existir, para quem, como pretende vencer, onde deve concentrar recursos e o que deliberadamente não fará. Ele integra as análises já produzidas pelas demais oito skills, identificando onde se reforçam e onde geram tensão. Tensões não resolvidas pelo CEO vão para `$companify-board`.

CPO: estratégia de produto

Antes de escrever qualquer seção do artefato, `companify-cpo` separa necessidade de solução, feature de produto e experimento de aposta. O roadmap liga cada item a uma suposição registrada ou a uma métrica, em vez de "porque parece uma boa ideia".

CTO: estratégia tecnológica

`companify-cto` trabalha no nível estratégico, não na especificação de software: identifica o que é diferencial competitivo, o que é commodity, o que deve ser construído ou comprado. Também avalia se a arquitetura atende o estágio real da empresa registrado em `.companify/config.yaml`.

CMO: marketing a partir da marca

`companify-cmo` lê `brand/strategy.md` e `brand/voice.md` e usa a marca para levar a empresa ao mercado, sem redefini-la. Quando um canal de alta conversão exige uma mensagem que contradiz o posicionamento aprovado, a tensão é registrada em `.companify/escolhas.md` e encaminhada a `brandfy-estrategia`.

CRO: sistema de receita

`companify-cro` descreve o funil completo (lead → oportunidade → venda → ativação → retenção → expansão) e lidera pricing com CFO, CPO e CMO consultados, cruzando o CAC do canal com o CAC máximo sustentável definido pelo CFO.

CFO: consequências financeiras

`companify-cfo` classifica cada número como `REALIZADO`, `CONTRATADO`, `ESTIMADO`, `PREMISSA` ou `CENÁRIO`. Quando há incerteza material, constrói os três cenários (conservador, base e agressivo) e, quando o modelo permite, calcula unit economics.

COO: capacidade operacional

`companify-coo` mapeia como a empresa entrega sua promessa hoje, testando cada processo contra o volume que CRO e CMO estão projetando, não contra o volume atual.

CHRO: arquitetura humana

`companify-chro` compara o quadro atual de pessoas com o quadro necessário para executar `company/strategy.md`, prioriza papéis pela entrega real que fica impedida sem eles e condiciona a sequência de contratação ao orçamento disponível.

Ameaças: exposição empresarial

`companify-ameacas` varre catorze categorias de ameaça, da estratégica e de mercado à regulatória, de privacidade, de reputação e de concentração. Para cada ameaça registrada, ele exige o sinal que mostra o problema começando a acontecer, a tempo de agir.

Matriz de colaboração executiva

ESCOLHA	LIDERA	DEVE CONSULTAR
Tese empresarial	CEO	todos
Estratégia de produto	CPO	CEO, CTO, CMO, CRO, CFO
Arquitetura	CTO	CPO, CFO, COO
Build vs. buy	CTO	CPO, CFO, COO
Posicionamento comercial	CMO	Brandfy, CEO, CRO
Aquisição	CMO	CRO, CFO
Pricing	CRO	CFO, CPO, CMO
Modelo financeiro	CFO	responsáveis pelas premissas
Orçamento	CFO	CEO, COO
Operação	COO	CTO, CPO, CFO
Contratação	CHRO	CEO, CFO, líder funcional
Roadmap empresarial	CEO	conselho
Plano de negócio	Board	todos

Uma skill que escolhe sozinha uma linha fora da coluna "Lidera" está fora do protocolo: deve recomendar e registrar a tensão, não escolher.

Board e o registro de escolhas

O que o Board faz

`$companify-board` confronta as análises executivas em vez de produzir mais uma análise isolada. Ele procura três grupos de problema:

- conflitos entre áreas, premissas incompatíveis e metas que não cabem juntas;
- dependências não declaradas, escolhas sem comprovação e ameaças ignoradas;
- otimização local (uma área avança à custa de outra sem que isso fique explícito) e inconsistências entre documentos de `company/`.

O Board confere se essas respostas continuam coerentes quando analisadas juntas. Cada C-level otimiza uma função diferente por desenho. O valor do Board está em não deixar nenhuma dessas funções silenciada. Uma recomendação que elimina toda tensão sem comprovação nova é suspeita: normalmente significa que uma área foi ignorada, não conciliada.

O que evitar

O Board registra conclusões, sem simular uma reunião teatral com diálogos artificiais entre personagens:

```
CEO: Acho que devemos crescer.
CFO: Discordo.
CMO: Concordo parcialmente.
```

O formato esperado

O resultado é analítico, por área, terminando em alternativas e recomendação:

```
## Escolha analisada

Aumentar orçamento de aquisição de R$ 20 mil para R$ 50 mil.

## CMO

O canal demonstra capacidade adicional estimada.

## CRO

A taxa de fechamento permaneceu estável nas últimas duas coortes.

## CFO

O aumento reduz o runway projetado de 11 para 7 meses.

## CPO

Clientes desse canal possuem ativação 18% inferior.

## Conflito

Crescimento de aquisição versus qualidade da coorte e preservação de caixa.

## Alternativas

A. Escalar imediatamente.
B. Manter orçamento.
C. Subir para R$ 30 mil por 30 dias e medir ativação.

## Recomendação

Alternativa C.

## Comprovação necessária

Ativação, CAC e payback da nova coorte.

## Condição de revisão
```

```
Reavaliar após 30 dias.
```

O registro `ESC-NNN`

Cada escolha relevante do conselho recebe uma entrada `ESC-NNN` em `.companify/escolhas.md`, numerada em sequência e sem reaproveitamento de número:

```
## ESC-001 — Modelo de cobrança inicial

Data:
Status:

### Contexto

...

### Alternativas

1.
2.
3.

### Comprovações

...

### Premissas

...

### Tensões

CFO:
CRO:
CMO:
CPO:

### Escolha

...

### Motivo

...

### Consequências

...
```

```
### Revisar se

...
```

Quando uma escolha muda, o registro não é sobrescrito: uma nova seção `### Revisão` é adicionada, com data, nova comprovação e a escolha atualizada, preservando o histórico. Isso transforma o plano de negócio em um sistema rastreável, não em um documento que perde memória a cada execução. Prefira uma escolha provisória com condição de revisão explícita a uma escolha definitiva sem comprovação suficiente.

Plano de negócio

Consolidação, não concatenação

`$companify-business-plan` roda depois que o Executive Alignment Gate está completo. Ele não concatena os documentos de `company/`: constrói uma narrativa única, citando o artefato de origem de cada seção. Um plano consolidado sobre análises incompletas é prematuro.

As 32 seções

`company/business-plan.md` segue esta ordem, cada seção puxando da fonte correspondente:

1. Resumo executivo
2. Tese empresarial (`company/strategy.md`)
3. Problema (Company Context)
4. Solução
5. Proposta de valor (`company/business-model.md`)
6. Mercado (`company/market.md`)
7. Segmentos
8. ICP
9. Concorrência
10. Vantagem competitiva
11. Produto (`company/product.md`)
12. Roadmap de produto
13. Modelo de negócio
14. Monetização (`company/revenue.md`)
15. Pricing
16. Marketing (`company/marketing.md`)
17. Go-to-market
18. Vendas
19. Retenção e expansão
20. Tecnologia (`company/technology.md`)
21. Operações (`company/operations.md`)
22. Pessoas (`company/people.md`)
23. Modelo financeiro (`company/finance.md`)
24. Unit economics
25. Projeções

26. Métricas (`.companify/metrics.md`)
27. Ameaças (`company/ameacas.md`)
28. Roadmap empresarial (`company/roadmap.md`)
29. Plano de 90 dias
30. Premissas críticas (`.companify/assumptions.md`)
31. Experimentos
32. Escolhas pendentes (`.companify/escolhas.md`)

Roadmap empresarial

`company/roadmap.md` é um artefato-irmão do plano, consolidado a partir dos roadmaps setoriais que CPO, CTO, CMO, CRO, COO, CHRO e CFO já registram nas próprias seções. Os horizontes podem ser `Agora / Próximo / Depois` ou `0–3 meses / 3–12 meses / 12–36 meses` e cobrem todas as áreas desses roadmaps.

Plano de 90 dias

Todo plano empresarial termina em execução, não em intenção:

> `Objetivo → Iniciativa → Experimento → Métrica → Responsável → Prazo`

Separado em Dias 1–30, 31–60 e 61–90. `$companify-ceo` e `$companify-board` priorizam antes da publicação para evitar dezenas de iniciativas simultâneas: um plano que tenta tudo não prioriza nada.

Atualização contínua

`company/business-plan.md` registra o negócio numa data e muda a cada revisão. No topo do arquivo, cada revisão informa versão, data e mudanças relevantes, com as novas comprovações, as premissas invalidadas e as escolhas alteradas.

Auditoria do plano de negócio

Não aprova pela presença de arquivos

`$companify-audit` audita sem corrigir silenciosamente artefatos aprovados: reporta o achado e deixa a correção para a skill responsável. Um `company/finance.md` que existe mas projeta números sem premissa reprova a mesma seção quanto à ausência do próprio arquivo.

As dimensões da rubrica

DIMENSÃO	PERGUNTA
Consistência	Produto, mercado, marketing, tecnologia, finanças e operação contam a mesma história?
Comprovação	Existem alegações sem comprovação, declaração do usuário ou premissa explícita?
Hipóteses	Hipóteses aparecem como fatos, sem qualificador de incerteza?
Finanças	As projeções possuem premissas explícitas ou cenário nomeado?
Produto	O roadmap corresponde à estratégia registrada em `company/strategy.md` ?
Tecnologia	A arquitetura corresponde ao estágio real da empresa?
Marketing	Os canais fazem sentido para o ICP definido?
Receita	Pricing e modelo comercial são coerentes com o modelo de negócio e com a marca?
Operação	A empresa consegue entregar o que vende, dado `company/people.md` e `company/operations.md` ?
Pessoas	Existe capacidade humana, com pessoas identificadas, para executar o roadmap?
Marca	O plano contradiz alguma escolha aprovada pelo Brandfy sem registro de tensão?
Ameaças	As ameaças críticas possuem mitigação e plano de contingência?

O veredito

O resultado é salvo em `.companify/reviews/YYYY-MM-DD-audit.md` com um dos três vereditos:

```
PASSED
PASSED WITH PENDING ITEMS
FAILED
```

Cada achado é classificado por impacto, probabilidade e reversibilidade. Também é ordenado por severidade: impedimento de publicação, correção necessária, melhoria recomendada ou observação. Nem todo achado impede o uso do plano.

Cadeia de comprovação

A auditoria confere se o Company Context, o artefato especializado, a consolidação no plano e o uso real concordam entre si. Um ICP descrito em `market.md` que não aparece em `product.md` nem em `marketing.md` é inconsistência, não detalhe: a auditoria deve reprovar essa seção, não apenas anotar como observação.

Relação com o Brandfy

Módulos complementares

Brandfy e Companify operam como módulos complementares. O Brandfy resolve a marca, do propósito e do posicionamento à voz e à identidade visual. O Companify resolve a empresa, da estratégia e do mercado às finanças e ao plano de negócio. Ele lê os arquivos de marca como entrada compartilhada.

O que o Companify consome, sem reescrever

Quando existem, o Companify lê os artefatos já aprovados pelo Brandfy: `.brandfy/config.yaml`, `.brandfy/brief.md`, `.brandfy/interview-summary.md`, `brand/strategy.md`, `brand/voice.md` e `brand/manual.md`. Nenhuma skill `companify-*` reescreve esses documentos em silêncio.

`companify-cmo` é o maior consumidor: ele traduz posicionamento, promessa e personalidade em posicionamento comercial, sem inventar uma nova personalidade ou posicionamento por achar que converteria melhor.

Quando uma análise entra em conflito com a marca

Quando uma análise empresarial entra em conflito com uma escolha de marca já aprovada, o Companify registra o conflito em vez de resolvê-lo unilateralmente:

```
Contexto Brandfy:
Posicionamento premium.

Hipótese do CFO:
O mercado inicialmente acessível apresenta maior sensibilidade a preço.

Tensão:
Redução agressiva de preço pode enfraquecer o posicionamento aprovado.

Recomendação:
Avaliar uma oferta de entrada diferente, preservando o posicionamento da
oferta principal.

Status:
Escolha pendente.
```

O registro entra em `.companify/escolhas.md` e a mudança de estratégia de marca é encaminhada à skill `brandfy-*` correspondente, em geral `brandfy-estrategia`. O Companify não aplica a mudança diretamente em `.brandfy/` ou `brand/`.

Quando o Brandfy ainda não existe

Um projeto pode usar o Companify sem ter passado pelo Brandfy. Nesse caso, a seção Brandfy do Company Context permanece explicitamente vazia, em vez de inferir posicionamento ou promessa. `companify-cmo` trabalha então apenas com posicionamento comercial e ICP, sem herdar identidade de marca.

Solução de problemas

A skill não aparece

Liste a origem e procure o arquivo instalado:

```
npx skills add promovaweb/companify --list
find . -path '*/companify-setup/SKILL.md' -print
```

Quando o diretório não existe, repita a instalação na raiz do projeto. Quando ele existe em outro prefixo, ajuste os comandos diretos e reinicie o agente conforme a ferramenta em uso.

O setup alteraria arquivos

Execute o modo de conferência:

```
node <caminho-da-skill-instalada>/companify-setup/scripts/setup.mjs --project . --check
```

Abra o `AGENTS.md` e procure os marcadores `<!-- companify:consumer:start -->` e `<!-- companify:consumer:end -->`. Um bloco incompleto ou duplicado precisa ser corrigido antes de outra execução. Preserve todo conteúdo autoral fora dos marcadores.

O Context Gate não fecha

Abra `.companify/company-context.md` e procure campos em branco nas seções Problema, Solução e Cliente. Um campo vazio não é falha do setup: é a entrevista ainda não ter chegado até essa dimensão. Use `$companify-interview` para preencher apenas as lacunas relevantes ao estágio atual, sem completar o campo com uma suposição plausível.

Uma escolha ficou sem comprovação

Abra `.companify/escolhas.md` e localize a entrada `ESC-NNN`. Toda escolha registrada precisa de alternativas, comprovações, premissas e condição de revisão explícitas. Uma entrada incompleta deve voltar para `$companify-board` em vez de ser marcada como aprovada.

Um conflito com o Brandfy não foi resolvido

Confirme que a tensão está registrada em `.companify/escolhas.md` com status `pendente` e que o encaminhamento cita a skill `brandfy-*` responsável (tipicamente `brandfy-estrategia`). O Companify não aplica a mudança de marca sozinho: a escolha final sobre `brand/strategy.md` pertence ao Brandfy.

Uma projeção financeira aparece sem premissa

Abra `company/finance.md` e confirme que cada número está classificado como `REALIZADO`, `CONTRATADO`, `ESTIMADO`, `PREMISSA` ou `CENÁRIO`. Um número sem rótulo reprova a seção na auditoria, mesmo que o valor pareça razoável. Peça a `$companify-cfo` para reclassificar o número ou modelar os três cenários (conservador, base, agressivo) quando a incerteza for material.

A auditoria retornou `FAILED`

Abra `.companify/reviews/YYYY-MM-DD-audit.md` e relacione cada achado ao artefato observado. Um achado classificado como impedimento de publicação precisa ser corrigido pela skill responsável antes de nova auditoria. Não edite o relatório para mudar o veredito; corrija o artefato e rode `$companify-audit` novamente.

O que incluir num relato de falha

Inclua a versão do Node.js, o sistema operacional, o caminho da skill, o comando executado, a mensagem completa e a lista dos arquivos esperados. Remova tokens, informações financeiras sensíveis e comprovações que não podem ser compartilhadas.

Guia de desenvolvimento

Este percurso explica como o Companify organiza uma especialidade executiva como skill instalável. Ele se destina a mantenedores do repositório, revisores de contrato e responsáveis por uma publicação.

Leia a arquitetura antes de modificar uma skill. Depois, consulte o contrato das skills, os artefatos, os testes e o processo de contribuição.

Autoridades técnicas

FONTE	AUTORIDADE
`skills/*/SKILL.md`	Procedimento público de cada especialidade
`skills/*/scripts/`	Interface executável do setup
`skills/*/references/`	Parâmetros técnicos e templates carregados sob demanda
`tests/skills.test.mjs`	Comportamentos automatizados sobre a estrutura das skills
`docs/specification.md`	Documento mestre com o desenho completo do sistema
`AGENTS.md`	Regras do repositório e bloco canônico do consumidor

Uma página desta pasta explica o código, mas não cria uma interface nova. Toda mudança de comando precisa começar na implementação e terminar com teste e documentação equivalentes.

Validação rápida

Na raiz do Companify:

```
npm test
```

O comando confere que as 17 skills existem, que cada `SKILL.md` tem frontmatter válido com descrição entre 90 e 160 caracteres, e que cada `agents/openai.yaml` tem interface completa. Alterações documentais também precisam passar pelo build do ebook quando atingirem `docs/`.

Arquitetura do Companify

Biblioteca instalada no projeto consumidor

O Companify distribui conhecimento e automação como diretórios independentes dentro de `skills/`. O gerenciador `skills add` copia as especialidades selecionadas para o projeto consumidor. A execução acontece no repositório do plano de negócio, por isso o script de setup resolve entradas e saídas a partir do diretório informado, não a partir de dados privados guardados no Companify.

ORIGEM	PASSAGEM	DESTINO
Repositório Companify	`skills add` seleciona e copia as especialidades	Skills instaladas no projeto consumidor
Skills instaladas	O agente lê método, referências e Company Context locais	`.companify/` recebe entrevista, premissas e escolhas
Skills instaladas	Os executivos escrevem artefatos aprovados	`company/` recebe estratégia, mercado, finanças e o plano consolidado
`company/`	A auditoria confronta artefato, Company Context e consolidação	`.companify/reviews/YYYY-MM-DD-audit.md` registra o resultado

`.companify/` recebe configuração, entrevista, premissas, escolhas, comprovações, métricas, ameaças e revisões. `company/` recebe os artefatos empresariais consolidados. O agente lê as duas fontes, mas não mistura trabalho reservado com arquivos destinados a publicação.

Convenção `skills/companify-*`

Cada skill vive diretamente em `skills/companify-<especialidade>`, nunca agrupada sob `skills/companify/`. O prefixo `companify-` já define a família; uma subpasta adicional impediria que cada skill continuasse instalável e utilizável de forma individual (por exemplo, `npx skills add promovaweb/companify --skill companify-cfo`).

Estrutura interna de cada skill

```
skills/companify-ceo/
├── SKILL.md
├── agents/
│   └── openai.yaml
├── references/
├── scripts/
└── assets/
```

Nem toda skill precisa de todos os diretórios: crie somente o necessário. `companify-setup` é a única skill com `scripts/`, porque é a única que precisa escrever arquivos no projeto consumidor de forma idempotente; as demais skills produzem os próprios artefatos diretamente, guiadas pelo `SKILL.md` e pelos templates em `references/`.

Tipos de skill

As 17 skills cumprem quatro papéis:

PAPEL	SKILLS
Coordenação	`companify-setup`, `companify-builder`
Descoberta e viabilidade	`companify-interview`, `companify-market`, `companify-business-model`
Conselho executivo	`companify-ceo`, `companify-cpo`, `companify-cto`, `companify-cmo`, `companify-cro`, `companify-cfo`, `companify-coo`, `companify-chro`, `companify-ameacas`
Consolidação e conferência	`companify-board`, `companify-business-plan`, `companify-audit`

As skills de coordenação fazem handoff para uma especialidade e retomam o plano quando o artefato esperado existe em `company/`. Elas não duplicam o método detalhado pela skill chamada.

Limites de escrita

`companify-setup/scripts/setup.mjs` é idempotente por contrato: cria somente arquivos e diretórios ausentes, e substitui apenas o bloco delimitado no `AGENTS.md`. As demais skills não têm script próprio; elas escrevem o artefato em `company/` diretamente, preservando escolhas já aprovadas e registrando revisão em vez de sobrescrita silenciosa.

`companify-audit` é essencialmente leitor: registra achados em relatório e deixa a correção para a especialidade apropriada, nunca corrige um artefato aprovado por conta própria.

Dependências externas

O script de setup usa apenas módulos nativos do Node.js (`node:fs/promises`, `node:path`, `node:url`). O build do ebook depende de Pandoc e WeasyPrint para gerar PDF e EPUB a partir de `docs/`; veja testes.

Contrato das skills

Estrutura mínima

Cada diretório em `skills/` contém `SKILL.md` e `agents/openai.yaml`. Scripts, referências e arquivos-base entram somente quando a especialidade precisa deles.

`SKILL.md` começa com frontmatter que declara `name` e `description`. O nome precisa corresponder ao diretório. A descrição deve ter entre 90 e 160 caracteres, informar a tarefa e a sinalização de uso com extensão suficiente para o agente selecionar a skill entre as 18 disponíveis.

```
---
name: companify-cfo
description: Transforma a estratégia em consequências financeiras. Use para
estruturar company/finance.md com modelo financeiro, unit economics e cenários.
---
```

Protocolo operacional

Toda skill documenta cinco partes: plano e progresso, fontes de verdade, escopo e idempotência, validação e resumo final. Depois, ela explica o fluxo próprio e o raciocínio do especialista.

A instrução precisa levar o agente a comparar alternativas e a fundamentar uma recomendação com comprovação ou premissa explícita. Um adjetivo vago não substitui a explicação: uma arquitetura descrita como "moderna" deve mostrar a composição, o custo, a limitação e a relação com o estágio real da empresa.

Entrevista e progresso

Toda skill que precisa de resposta do usuário para preencher o próprio artefato (`companify-interview`, `companify-market`, `companify-business-model`, `companify-ceo`, `companify-cpo`, `companify-cto`, `companify-cmo`, `companify-cro`, `companify-cfo`, `companify-coo`, `companify-chro`, `companify-ameacas`, `companify-board`, `companify-business-plan`, `companify-audit`) segue duas regras, seja acionada sozinha ou dentro da esteira de `$companify-builder`:

1. **Pergunta simples, de escolha fácil.** O usuário só digita texto livre quando a informação for exclusiva da empresa dele e nenhuma outra pessoa poderia responder por ele: a ideia em uma frase, o nome da empresa, um número real que só ele sabe (preço já cobrado, receita atual). Para tudo o que a skill consegue gerar a partir do que já sabe sobre o negócio, mercado e categoria, ela gera de três a cinco alternativas concretas mais "outro (você escreve)" e pergunta qual se aplica, em vez de devolver a pergunta em branco para o

usuário preencher. Uma pergunta técnica nunca aparece sem tradução para quem não conhece o vocabulário da área.

2. **Progresso salvo a cada resposta.** Ler e atualizar `.companify/progresso.md` assim que o usuário responder, nunca só ao final da conversa: a skill grava a própria linha na tabela de perguntas e o status da própria área antes de fazer a pergunta seguinte. Ao ser retomada, a skill lê esse arquivo antes de perguntar qualquer coisa e continua da última linha pendente da própria área, sem repetir pergunta já respondida. Nenhuma skill mantém um arquivo de progresso paralelo e próprio; `.companify/progresso.md` é compartilhado por todas.

`$companify-builder` não faz perguntas genéricas por conta própria: ele sequencia as skills especializadas conforme os gates e cada uma conduz a própria entrevista de múltipla escolha. `$companify-setup` cria `.companify/progresso.md` por padrão e também é responsável por adicionar campos ausentes em arquivos já existentes quando um template evoluir, sem sobrescrever o que o usuário já preencheu.

Metadados para o agente

`agents/openai.yaml` mantém a interface mostrada pelo agente e um `default_prompt` que cita a skill no formato `$companify-nome`:

```
interface:
  display_name: "CFO Virtual"
  short_description: "Modelo financeiro, unit economics e cenários"
  default_prompt: "Use $companify-cfo para estruturar company/finance.md."
```

`short_description` precisa ter entre 25 e 64 caracteres. `tests/skills.test.mjs` confere as duas faixas de caracteres, a correspondência entre `name` e o diretório, e a presença dos três campos obrigatórios.

Referências e templates

Uma referência contém parâmetros ou um template que a skill precisa carregar para executar a tarefa; ela não repete regras gerais que já estão no `SKILL.md`. Um template preenchível (worksheet, canvas ou checklist) entra em `references/` quando ajuda um usuário a executar a etapa na prática, não como enchimento redundante de uma instrução já clara.

Vocabulário proibido

Nenhuma skill usa as famílias léxicas vetadas pelo Hub em `PROHIBITED-TERMOS-ABSOLUTOS.md` como cola sintática ou substantivo abstrato: `risco`, `decisão`, `evidência`, `critério`, `inventário`, `atrito`, `bloqueio` e a construção `em que`. É por isso que o Companify usa `ameaça`, `escolha` e `comprovação` em vez dos termos mais óbvios. Veja contribuição para o validador que confere essa regra.

Artefatos

Estado interno: `.companify/`

ARQUIVO	CONTEÚDO	CURADORIA
`config.yaml`	Nome, país, idioma, moeda, estágio e caminhos configuráveis	`companify-setup`
`company-context.md`	Visão única da empresa compartilhada por todas as skills	`companify-interview`, atualizado por qualquer skill
`interview.md`	Lacunas abertas e respostas confirmadas, classificadas pela taxonomia	`companify-interview`
`progresso.md`	Histórico de pergunta/resposta e status de cada área do plano; toda skill que entrevista o usuário lê e atualiza este arquivo para retomar sem repetir pergunta já respondida	Compartilhado; nenhuma skill mantém progresso próprio e paralelo
`assumptions.md`	Registro `ASS-NNN` de premissas críticas e experimentos	Qualquer skill registra; nenhuma cura sozinha
`escolhas.md`	Registro `ESC-NNN` de escolhas do conselho	Qualquer skill registra; `companify-board` cura conflitos e resoluções
`comprovacoes.md`	Fonte, data e o que cada comprovação sustenta	Compartilhado
`metrics.md`	Árvore de métricas adaptada ao modelo de negócio	`companify-cfo` e `companify-cro` curam em conjunto
`ameacas.md`	Registro interno de ameaças por categoria	`companify-ameacas`
`reviews/YYYY-MM-DD-audit.md`	Relatório de auditoria com veredito	`companify-audit`

Resultado: `company/`

ARQUIVO	SKILL RESPONSÁVEL
`README.md`	`companify-setup` cria o esqueleto; `companify-business-plan` atualiza o índice na consolidação

ARQUIVO	SKILL RESPONSÁVEL
`strategy.md`	`companify-ceo`
`market.md`	`companify-market`
`business-model.md`	`companify-business-model`
`product.md`	`companify-cpo`
`technology.md`	`companify-cto`
`marketing.md`	`companify-cmo`
`revenue.md`	`companify-cro`
`finance.md`	`companify-cfo`
`operations.md`	`companify-coo`
`people.md`	`companify-chro` ; cobre sequência de contratação (papel humano) ou de ativação (papel executado por agente de IA), conforme o "Modelo de operação" do Company Context
`ameacas.md`	`companify-ameacas`
`roadmap.md`	`companify-business-plan` , consolidando os roadmaps setoriais que cada C-level já registra na própria área
`business-plan.md`	`companify-business-plan`

Por que `strategy.md` , `roadmap.md` e `README.md` têm dono explícito

A especificação original recebida do usuário deixava esses três artefatos sem skill responsável: as demais lideranças tinham `Artefato:` explícito no próprio `SKILL.md` , mas o CEO não, e nenhuma skill citava `roadmap.md` ou `company/README.md` como saída própria. `docs/specification.md` documenta a correção completa na seção "Ajustes aplicados sobre a especificação original": qualquer nova skill que produza um artefato em `company/` precisa declarar isso explicitamente no próprio `SKILL.md` , para que este documento e a tabela acima continuem batendo com a implementação real.

Testes e validação

Suíte principal

Execute na raiz do Companify:

```
npm test
```

O comando roda `node --test tests/*.test.mjs`. `tests/skills.test.mjs` confere quatro comportamentos:

- as 17 skills do MVP existem em `skills/companify-*`;
- cada `SKILL.md` tem frontmatter com `name` igual ao diretório e `description` entre 90 e 160 caracteres;
- cada `agents/openai.yaml` tem `display_name`, `short_description` (entre 25 e 64 caracteres) e `default_prompt`;
- não existe `skills/companify/` como subpasta agrupadora.

Teste manual do setup

Para conferir o script de configuração em um projeto temporário:

```
node skills/companify-setup/scripts/setup.mjs --project /tmp/companify-teste
ls /tmp/companify-teste/.companify/
ls /tmp/companify-teste/company/
node skills/companify-setup/scripts/setup.mjs --project /tmp/companify-teste --check
```

A primeira execução cria `.companify/config.yaml`, `company-context.md`, `interview.md`, `assumptions.md`, `escolhas.md`, `comprovacoes.md`, `metrics.md`, `ameacas.md`, `reviews/` e `company/README.md`, além de inserir o bloco `companify:consumer` no `AGENTS.md` do projeto de teste. A segunda execução, com `--check`, deve terminar sem erro; qualquer divergência indica que o setup deixou de ser idempotente.

Também é possível usar o atalho registrado em `package.json`:

```
npm run setup:example
```

Validador de proibições do Hub

O Companify é auditado pelo validador do Hub que confere travessão como pontuação de prosa e as famílias léxicas vetadas por `PROHIBITED-TERMOS-ABSOLUTOS.md`. A partir da raiz do Hub:

```
npm run validar:skills-prohibited
```

Documentação e ebook

O comando abaixo gera o PDF e o EPUB a partir de `docs/`, seguindo a ordem de `docs/reading-order.txt`:

```
npm run ebook
```

O comando de conferência confere a ordem das páginas, o manifesto, os hashes, a estrutura XML do EPUB e a leitura básica do PDF, sem gerar uma nova edição:

```
npm run ebook:verify
```

Quando `docs/` muda, incremente `ebooks/VERSION`, execute `npm run ebook` e rode a verificação. A versão precisa ser igual à de `package.json`.

Inspeção humana

Testes não detectam uma tabela quebrada no PDF, um link interno que aponta para o capítulo errado ou um capítulo difícil de seguir. Abra o PDF e o EPUB gerados e leia a documentação completa depois dos validadores formais.

Contribuição e manutenção

Prepare a alteração

Leia `AGENTS.md`, confira o estado do Git e identifique os arquivos que constituem a interface pública. Uma mudança em `setup.mjs` normalmente atinge o próprio script, o `SKILL.md` de `companify-setup`, esta documentação e o teste em `tests/skills.test.mjs`.

Mantenha comentários, mensagens e documentação em Português do Brasil. Termos técnicos permanecem em inglês quando essa é a forma reconhecida pelo ecossistema (CAC, LTV, MRR, ICP, TAM/SAM/SOM).

Crie ou altere uma skill

Uma nova skill `companify-*` precisa representar uma especialidade que não cabe de forma coesa em uma skill existente; veja a lista de extensões futuras possíveis (`companify-fundraising`, `companify-saas`, entre outras) em `docs/specification.md`, seção 32. Prepare `SKILL.md`, metadados e somente os recursos necessários, seguindo o contrato das skills. Declare explicitamente qual artefato em `company/` a skill produz, para que artefatos.md continue correto.

Não copie o manual inteiro para `references/`; carregue a fonte oficial do projeto consumidor (`.companify/company-context.md`, os demais artefatos de `company/`).

Respeite o vocabulário proibido

Antes de considerar uma skill pronta, rode o validador do Hub descrito em testes.md:

```
npm run validar:skills-prohibited
```

O comando confere travessão como pontuação de prosa e as famílias léxicas `risco`, `decisão`, `evidência`, `critério`, `inventário`, `atrito`, `bloqueio` e `em que`. Uma skill nova precisa nomear a consequência, a escolha, a comprovação ou a regra real em vez dessas palavras, do mesmo jeito que `companify-ameacas`, `.companify/escolhas.md` e `.companify/comprovacoes.md` já fazem.

Documente o comportamento

Atualize o guia do usuário quando a mudança altera instalação, sequência de uso, comando ou artefato produzido. Atualize o guia técnico quando muda a arquitetura, o contrato ou a manutenção.

Todas as páginas entram uma única vez em `docs/reading-order.txt`. Uma página esquecida reprova o build do ebook para impedir a publicação de uma edição incompleta.

Valide antes da publicação

Execute, a partir da raiz do Companify:

```
npm test
npm run ebook
npm run ebook:verify
```

E, a partir da raiz do Hub:

```
npm run validar:skills-prohibited
```

Depois, confira o diff, abra o PDF e o EPUB e leia os trechos afetados.

Versione a release

O framework e o ebook usam a mesma SemVer. Atualize `version` em `package.json` e o conteúdo de `ebooks/VERSION` juntos, registre a mudança em `CHANGELOG.md` e só então rode `npm run ebook` para gerar a nova edição. Uma correção compatível aumenta `PATCH`, uma funcionalidade nova (por exemplo, uma skill adicional) aumenta `MINOR`, e uma mudança incompatível (renomear ou remover uma skill, um arquivo de `.companify/` ou de `company/`) aumenta `MAJOR`.

Especificação do Companify

Este documento é a especificação mestre do Companify: visão geral, relação com o Brandfy, princípio central, arquitetura das 17 skills do MVP, gates e esteira completa. As implementações vivem em `skills/companify-*`; este arquivo é a fonte de verdade quando uma skill precisar de contexto que não caiba no próprio `SKILL.md`.

Ajustes aplicados sobre a especificação original

A versão original recebida do usuário tinha três lacunas de propriedade de artefato, corrigidas nesta versão:

1. **`company/strategy.md`** aparecia na árvore final (seção "Resultado esperado") sem skill responsável: as demais lideranças (CPO, CTO, CMO, CRO, CFO, COO, CHRO, Ameaças) tinham `Artefato:` explícito, mas o CEO não. Corrigido: `companify-ceo` é o responsável por `company/strategy.md` (tese, direção estratégica, prioridades e trade-offs).
2. **`company/roadmap.md`** aparecia na árvore final e na seção "Roadmap empresarial" sem skill responsável. Corrigido: `companify-business-plan` produz `company/roadmap.md` como artefato-irmão do `business-plan.md`, consolidando os roadmaps setoriais (produto, tecnologia, marketing, vendas, operação, pessoas, finanças) que cada C-level já registra na própria área.
3. **`company/README.md`** não tinha responsável. Corrigido: `companify-setup` cria o esqueleto inicial (índice dos artefatos esperados e status de cada um); `companify-business-plan` atualiza o índice na consolidação final.
4. **Taxonomia proibida pelo Hub.** A versão original usava `risco`, `decisão` e `evidência` como categorias nomeadas do sistema. O índice `PROHIBITED-TERMOS-ABSOLUTOS.md` do Hub veta essas famílias léxicas também em skill. Corrigido em todo o repositório: `risco` / `riscos` virou `ameaça` / `ameaças` (a skill `companify-risk` foi renomeada para `companify-ameacas` e `company/risks.md` para `company/ameacas.md`), `decisão` / `decisões` virou `escolha` / `escolhas` (`.companify/decisions.md` virou `.companify/escolhas.md` e o formato `DEC-NNN` virou `ESC-NNN`), e `evidência` / `evidências` virou `comprovação` / `comprovações` (`.companify/evidence.md` virou `.companify/comprovacoes.md`).

Também explicitado: `.companify/comprovacoes.md`, `.companify/assumptions.md`, `.companify/escolhas.md` e `.companify/metrics.md` são registros compartilhados, e qualquer skill pode adicionar uma entrada. Porém, `companify-board` cura `escolhas.md` (conflitos e resoluções) e `companify-cfo` / `companify-cro` curam `metrics.md` em conjunto. A árvore de métricas de exemplo (seção "Métricas") é ilustrativa de um negócio SaaS; uma skill não deve forçar esse formato em um modelo de negócio onde ele não se aplica (marketplace, serviço, licenciamento).

---

1. Visão geral

O Companify é um submódulo do ecossistema Brandfy voltado à criação, estruturação, análise e evolução da empresa por trás de uma marca, produto ou projeto.

Enquanto o Brandfy responde pela construção e governança da marca, o Companify responde pela construção e governança do **negócio**.

O objetivo é permitir que uma pessoa parta de uma ideia, projeto, produto, startup, empresa existente ou marca criada pelo Brandfy e seja conduzida por uma equipe virtual de especialistas executivos na criação de um plano empresarial consistente.

O Companify deve funcionar como um **conselho executivo virtual colaborativo**. Não é composto apenas por prompts que simulam cargos. Cada skill possui responsabilidade própria, fontes de informação definidas, limites de atuação, perguntas que deve responder, artefatos pelos quais é responsável, dependências de outras skills, regras de validação, conflitos que precisa detectar, métricas relacionadas à sua área, regras sobre o que pode ou não assumir e protocolo de colaboração com os demais executivos.

O resultado final da esteira é um **Plano de Negócio vivo**, sustentado pelos diferentes documentos empresariais produzidos ao longo do processo.

2. Relação entre Brandfy e Companify

Brandfy e Companify operam como módulos complementares. O Brandfy resolve a marca (propósito, missão, visão, valores, público, posicionamento, personalidade, voz, naming, identidade visual, aplicações); o Companify resolve a empresa (estratégia empresarial, mercado, modelo de negócio, produto, tecnologia, marketing, vendas, finanças, operações, pessoas, ameaças e plano de negócio), consumindo o contexto de marca como entrada compartilhada.

O Companify consome artefatos já aprovados pelo Brandfy sempre que disponíveis: `.brandfy/config.yaml`, `.brandfy/brief.md`, `.brandfy/interview-summary.md`, `brand/strategy.md`, `brand/voice.md`, `brand/manual.md`. Esses documentos não são silenciosamente reescritos pelas skills Companify.

Quando uma análise empresarial entra em conflito com uma escolha de marca, o Companify registra o conflito:

```
Contexto Brandfy:
Posicionamento premium.

Hipótese do CFO:
O mercado inicialmente acessível apresenta maior sensibilidade a preço.

Tensão:
Redução agressiva de preço pode enfraquecer o posicionamento aprovado.

Recomendação:
Avaliar uma oferta de entrada diferente, preservando o posicionamento da
oferta principal.

Status:
Escolha pendente.
```

Mudanças na estratégia de marca são encaminhadas às skills `brandfy-*` correspondentes: o Companify nunca aplica a mudança diretamente em `.brandfy/` ou `brand/`.

3. Princípio central

O Companify não deve simplesmente gerar um plano de negócio: deve construir o raciocínio que sustenta o plano. Toda informação relevante é classificada em uma das categorias canônicas:

```
FATO
COMPROVAÇÃO
DECLARAÇÃO DO USUÁRIO
CONTEXTO BRANDFY
INFERÊNCIA
HIPÓTESE
PREMISSA
RECOMENDAÇÃO
ESCOLHA
PENDÊNCIA
```

Uma hipótese nunca aparece no plano final como se fosse fato confirmado.

4. Objetivos do Companify

Transformar uma ideia em tese empresarial; compreender o problema; identificar mercado e segmentos; estruturar ICP e clientes prioritários; analisar concorrentes e alternativas; definir produto ou serviço; criar estratégia de produto; estruturar modelo de negócio; definir monetização; estudar pricing; elaborar estratégia de marketing e de entrada no mercado; estruturar vendas; definir operação; analisar estratégia tecnológica; estimar recursos; estruturar equipe; construir modelo financeiro; calcular unit economics quando aplicável; projetar cenários; identificar ameaças; definir indicadores; construir roadmap empresarial; criar plano de execução; produzir plano de negócio consolidado.

5. O que o Companify não deve fazer

Não inventar pesquisas de mercado, estatísticas, concorrentes, faturamento, CAC, churn, salários, custos, impostos ou taxas de conversão. Não apresentar projeção como fato. Não escolher em nome do usuário sem registrar a escolha como recomendação. Não substituir aconselhamento jurídico, contábil ou financeiro profissional. Não redefinir silenciosamente a marca criada pelo Brandfy. Não produzir dezenas de documentos contraditórios entre si.

Quando um número não existir, modelar como variável:

```
CAC = desconhecido

Cenário conservador: R$ 600
Cenário base: R$ 350
Cenário agressivo: R$ 200
```

6. Arquitetura das skills

```
skills/
  companify-assistente/
  companify-builder/
  companify-setup/
  companify-interview/
  companify-market/
  companify-business-model/
  companify-ceo/
  companify-cpo/
  companify-cto/
  companify-cmo/
  companify-cro/
  companify-cfo/
  companify-coo/
  companify-chro/
  companify-ameacas/
  companify-board/
  companify-business-plan/
  companify-audit/
```

Não criar `skills/companify/ceo`, `skills/companify/cfo` etc. Cada skill continua instalável e utilizável individualmente; o prefixo `companify-` define a família.

7. Estrutura interna de cada skill

```
skills/companify-ceo/
├── SKILL.md
├── agents/
│   └── openai.yaml
├── references/
├── scripts/
└── assets/
```

Nem todas precisam de todos os diretórios: criar somente o necessário.

8. Estrutura no projeto consumidor

Estado interno (`.companify/` , representa o processo):

```
.companify/
├── config.yaml
├── company-context.md
├── interview.md
├── progresso.md
├── assumptions.md
├── escolhas.md
├── comprovacoes.md
├── metrics.md
├── ameacas.md
└── reviews/
```

`progresso.md` é compartilhado por toda skill que pergunta algo ao usuário: registra pergunta, resposta e o status de cada área do plano, para retomar uma entrevista interrompida sem repetir pergunta já respondida (ver contrato-das-skills.md).

Artefatos empresariais (`company/`, representa o resultado):

```
company/
├── README.md            companify-setup cria; companify-business-plan atualiza
├── strategy.md           companify-ceo
├── market.md              companify-market
├── business-model.md      companify-business-model
├── product.md              companify-cpo
├── technology.md           companify-cto
├── marketing.md             companify-cmo
├── revenue.md                companify-cro
├── finance.md                  companify-cfo
├── operations.md               companify-coo
├── people.md                    companify-chro
├── ameacas.md                    companify-ameacas
├── roadmap.md                     companify-business-plan (consolida os setoriais)
└── business-plan.md                companify-business-plan
```

9. Company Context

`.companify/company-context.md` é o documento central: oferece a todas as skills a mesma visão da empresa (empresa, modelo de operação — humana, agentes de IA ou híbrida —, fundadores, problema, solução, cliente, oferta, receita, tração, aquisição, operação, tecnologia, objetivos, restrições, contexto Brandfy, premissas e pendências). A estrutura mínima completa está documentada em `skills/companify-setup/references/company-context-template.md`.

10–27, 30–31, 36–49. Demais seções

O conteúdo integral de cada skill (responsabilidades, artefatos, perguntas fundamentais, protocolo, regras de validação), da matriz de colaboração executiva, do registro de escolhas e premissas, dos gates, da esteira completa, das integrações CEO/CMO ↔ Brandfy, da filosofia dos executivos virtuais e das extensões futuras está implementado diretamente em cada `skills/companify-*/SKILL.md` e nas referências que cada skill carrega: este documento não duplica esse conteúdo para evitar duas fontes de verdade divergentes. Use a tabela abaixo para localizar cada assunto.

ASSUNTO	ONDE ESTÁ
Matriz de colaboração executiva	`skills/companify-board/references/collaboration-matrix.md`
Registro de escolhas (`ESC-NNN`)	`skills/companify-board/references/decision-record.md`
Registro de premissas (`ASS-NNN`)	`skills/companify-interview/references/assumption-record.md`
Quatro gates (Context, Viability, Executive Alignment, Business Plan)	`skills/companify-builder/references/gates.md`
Esteira completa	`skills/companify-builder/SKILL.md`
Cenários e sensibilidade	`skills/companify-cfo/references/scenarios.md`
Métricas e árvore de indicadores	`skills/companify-cfo/references/metrics-tree.md`
Plano de 90 dias e roadmap	`skills/companify-business-plan/references/business-plan-outline.md`
Experimentos empresariais	`skills/companify-interview/references/assumption-record.md`
Comportamento analítico do Board	`skills/companify-board/SKILL.md`
Filosofia dos executivos virtuais	`skills/companify-board/references/collaboration-matrix.md`

32. MVP e extensões futuras

As 17 skills listadas na seção 6 compõem o MVP. `companify-assistente` foi adicionada depois como porta de entrada conversacional para usuários leigos: traduz os especialistas para linguagem simples, roda `companify-setup` nos bastidores e prioriza um primeiro plano enxuto em uma conversa só, em vez da esteira completa. Ela não substitui `companify-builder`; encaminha para ele quando o usuário pedir explicitamente a esteira completa. Extensões futuras, como `companify-investor`, `companify-fundraising`, `companify-mna`, `companify-international`,

`companify-franchise`, `companify-saas`, `companify-marketplace`, `companify-ecommerce`, `companify-agency`, `companify-partnerships`, `companify-procurement` e `companify-compliance`, funcionam como especializações que consultam o mesmo Company Context, sem substituir o conselho principal.

33. Resultado esperado

Ao final da esteira, um projeto possui:

```
.brandfy/
brand/

.companify/
├── config.yaml
├── company-context.md
├── interview.md
├── progresso.md
├── assumptions.md
├── escolhas.md
├── comprovacoes.md
├── metrics.md
├── ameacas.md
└── reviews/

company/
├── README.md
├── strategy.md
├── market.md
├── business-model.md
├── product.md
├── technology.md
├── marketing.md
├── revenue.md
├── finance.md
├── operations.md
├── people.md
├── ameacas.md
├── roadmap.md
└── business-plan.md
```

Brandfy responde: "Que marca estamos construindo?"

Companify responde: "Que empresa estamos construindo, por que ela pode funcionar e como vamos executá-la?"

O valor do Companify está principalmente na relação entre as duas camadas: uma estratégia de marca deixa de existir isoladamente e passa a alimentar produto, mercado, marketing e estratégia empresarial; comprovações encontradas durante a construção da empresa podem revelar que hipóteses da marca precisam ser revistas.